



Einzigartiger Schutz für Landmaschinenhändler.

Dieser Rundum-Schutz sucht seinesgleichen: Die AGRAR-CONCEPT-SpezialPolice ermöglicht Landmaschinenhändlern die Absicherung ihrer wichtigsten betrieblichen Risiken komplett in nur einem Vertrag. Für eine bestmögliche Schadenprävention erhalten sie Zugriff auf ein erfahrenes Risk Engineering. Das gilt besonders für das Risiko Nr.1 in der Branche: den Diebstahl von Landmaschinen.

Zielgruppe:

- Landmaschinenhändler, Landmaschinen-Handels- und Handwerksbetriebe
- Neu- und Bestandskunden



**Überprüfen Sie jetzt
Ihren Kundenbestand!**

Zeigen Sie Ihren Kunden und Interessenten, wie sich die Diebstahlrisiken von Landmaschinen aktiv begrenzen lassen. Damit packen Sie ein wesentliches Ärgernis der Unternehmen an. Genauso überzeugend ist das Spezialversicherungskonzept bei der Absicherung der Betriebsrisiken.

Ihre Vorteile:

- Begleitendes und unterstützendes Risikomanagement von Anfang an
- Umfassender und transparenter Versicherungsschutz – „Multi-Risk“
- Geringer Verwaltungsaufwand – ein Ansprechpartner in allen Fragen
- Effiziente Schadenregulierung mit hoher Expertise
- Unkomplizierte Beitragsfindung
- Deckungserweiterungen nach Bedarf

Unser Highlight für Sie

Das Leistungsportfolio der AGRAR-CONCEPT-SpezialPolice finden Sie so kein zweites Mal am Markt. Nutzen Sie dieses Alleinstellungsmerkmal für Ihre Akquise. Gemeinsam mit Ihrem Kunden können Sie ein großes Sicherheitspaket schnüren, das auch Lösungen zur Vermeidung von Schäden bereithält.

Umfassende Sicherheit im Betrieb.

Landmaschinen sind immer wieder im Visier von Kriminellen. Die hohen Werte gerade von Traktoren und Maschinen zum Ackerbau lassen die Diebe aktiv werden. So brechen die Täter beispielsweise in Geschäftsräume ein oder verschaffen sich auf direktem Weg Zugang zum Betriebsgelände, um dort Fahrzeuge zu stehlen. Täter und Diebesgut später dingfest zu machen, ist oft schwer, weil die Maschinen ins Ausland verbracht werden. All das sorgt für zusätzlichen Aufwand, Ärger und Kosten. HDI unterstützt die Landmaschinen-Handels- und Handwerksbetriebe daher nicht nur beim Schadenmanagement, sondern bereits frühzeitig bei der Schadenprävention.

Im Geschäftsalltag werden Landmaschinenhändler mit einer Vielzahl von Betriebsgefahren konfrontiert, angefangen bei Fahrzeug- und Haftpflichtrisiken über Elektronik-Schäden in Büro und Werkstatt bis hin zu Brand- und Naturgefahren. Gegen diese und viele andere Risikosituationen gewährleistet die AGRAR-CONCEPT-SpezialPolice einen umfassenden Versicherungsschutz. Selbst spezifische Gefahren, wie z. B. die Verunreinigung von Böden durch umweltgefährdende Stoffe und das Bergen bzw. Abschleppen von Kundenfahrzeugen werden durch die Multi-Risk-Police abgedeckt.

Die Leistungsbausteine im Überblick.

Sach für Gebäude, Betriebseinrichtung, Waren und Vorräte

Haftpflicht (Betrieb, Umwelt, Privatdeckung für Inhaber/Geschäftsführer)

Kraftfahrt (Kasko, Neu- und Gebrauchtmaschinen; Kunden-, Verleih- und Agenturmaschinen, Insassenunfall, Inhaltsdeckung)

Elektronik für Büro, Werkstatt und Photovoltaikanlagen

Hakenlast für Abschleppdienste (z. B. Bergen und Abschleppen von Kundenfahrzeugen)

Rechtsschutz
Firmen-Rechtsschutz (z. B. Schadenersatz, Straf-RS und Ordnungswidrigkeiten-RS) optional erweiterbar auf gebündelten Firmen-RS

Schadenprävention schafft Mehrwerte.

Die Landmaschinenhändler profitieren von einer umfassenden sicherheitstechnischen Unterstützung durch die Experten von HDI Risk Consulting. Die erfahrenen Risiko-Ingenieure analysieren gemeinsam mit dem Versicherungsnehmer die konkreten Gefahrenlagen vor Ort. Auf der Basis der identifizierten Risiken werden Maßnahmen zu ihrer Vermeidung bzw. Begrenzung erarbeitet und umgesetzt, z. B. beim Diebstahlschutz und der mechanischen bzw. elektronischen Sicherung von Freiflächen. Dies schafft für die Landmaschinen-Handels- und Handwerksbetriebe ein Höchstmaß an Risikotransparenz und ein deutliches Plus an Sicherheit!



Diese Faktoren sprechen für den Rundum-Schutz

- Der Versicherungsschutz ist stets topaktuell, da die Leistungen regelmäßig an die sich ändernden Bedürfnisse der Kunden angepasst werden können.
- Die Multi-Risk-Police deckt alle wesentlichen Risikobereiche in einem Vertrag ab. Dadurch lässt sich der Versicherungsschutz einfach und komfortabel umsetzen, gerade im Schadenfall.
- Durch die Bündelung der Leistungsbausteine ist der Verwaltungsaufwand gering. So ist jährlich nur ein Meldebogen für die gesamte Police erforderlich.
- Absicherung von weiteren Risiken, wie z. B.:
 - Transportschäden
 - Bedienungsfehler
 - Ungeschicklichkeit
 - Vorsatz Dritter
 - Schäden im Rahmen von Lohnunternehmertätigkeiten
- Der Versicherungsnehmer erhält vielfältige Gestaltungsoptionen, wie z. B. Selbstbehaltsvarianten (1.000, 2.500 oder 5.000 Euro) und individuelle Deckungsweiterungen.
- Die Landmaschinenhändler haben Zugriff auf die Expertise erfahrener Risiko-Ingenieure, die sie umfassend beim Aufbau eines Risikomanagements unterstützen.

Annahmerichtlinien/Besichtigung

Betriebe, die die Premiummarken Case, Claas, Fendt, John Deere oder New Holland vorhalten, erfahren generell eine Besichtigung durch HRC und damit uneingeschränktes Expertenwissen im Rahmen der Risikobeurteilung. Bei anderen Marken erfolgt niederlassungsspezifisch eine Einschätzung durch einen TUW in enger Abstimmung mit den HRC-Kollegen.

Checkliste

Mit diesen Argumenten punkten Sie beim Kunden:



Spezifische Betriebsrisiken umfassend abdecken



Aktive Unterstützung bei der Vermeidung von Diebstählen



Übersichtlicher Versicherungsschutz in einem Vertrag



Einzigartige Lösung durch Alleinstellungsmerkmale